

Vertriebsaußendienstmitarbeiter Süd (m/w/d)

Zur Unterstützung unserer Expansionsstrategie in DACH suchen wir genau Sie!

Über uns:

Wir, die medifa GmbH mit Sitz in Finnentrop (Südsauerland), bieten als international führender Hersteller von Medizinprodukten innovative Lösungen und Produkte für Operationssäle, mobile Hybrid-Operationssysteme und andere Bereiche in Krankenhäusern oder ambulanten OP-Zentren an. Das breite Produktportfolio umfasst mobile OP-Tische und OP-Zubehör, mobile Carbon-OP-Tische, Operationsleuchten sowie Untersuchungs- und Behandlungsstühle. **Wir sind Teil der Reinsberg-Group und damit Teil einer großen Med-Tech Familie!**

Die Entwicklung, Konstruktion und Produktion finden in Deutschland statt. Mit einem großen Wertschöpfungsanteil in der Unternehmensgruppe garantiert medifa seinen Kunden schnelle Reaktionszeiten und eine hohe Qualität "Made in Germany" gemäß zertifizierten nationalen und internationalen Qualitätsstandards. medifa orientiert sich konsequent an den Anforderungen der Kunden. Im Einklang mit unserem Slogan "we care" können sich Kunden aus aller Welt auf erstklassige Beratung, Verarbeitung und Qualität aus einer Hand verlassen.

Ihre Aufgaben:

- Ausbau der Vertriebsaktivitäten und Akquisition von Neukunden in Mitte- und Süddeutschland
- Pflege unserer Bestandskunden
- Betreuung unserer Händler und Kunden in der Schweiz
- Eigenständige Bearbeitung von Angeboten und Ausschreibungen
- OP-Demo-Begleitung und Einweisung unserer Produkte
- Präsentation unserer Produkte auf nationalen Messen und Schulung unserer Händler vor Ort
- Realisierung der definierten Vertriebsziele

Ihre Qualifikation:

- Kaufmännische Ausbildung gepaart mit technischem Interesse oder medizinische Ausbildung z.B. als OP-Pfleger/in, Gesundheits- und Krankenpfleger/in oder ähnlich
- Erste Verkaufserfahrung, idealerweise im medizin-technischen Bereich
- Gute Kenntnisse in den gängigen Office Programmen
- Engagement und analytisch-systematischer Arbeitsstil
- Eigenständigkeit und Selbstmanagement im Vertriebs- und Akquiseumfeld
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Teamfähig, ehrgeizig, kundenorientiert
- Sicheres Auftreten, kommunikationsfähig mit Durchsetzungsvermögen
- Reisebereitschaft an 3-4 Tagen / Woche

Wir bieten:

- Leistungsorientierte Bezahlung sowie einen Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung
- Homeoffice
- unbefristeter Arbeitsvertrag
- Eine umfassende Einarbeitung in unsere Produkte und Technologien
- Das Umfeld für persönliche und berufliche Weiterentwicklung
- Eine kollegiale Arbeitsatmosphäre und teamorientiertes Arbeiten
- Sie genießen alle Vorteile eines mittelständischen Unternehmens mit kurzen Entscheidungswegen

Kontakt:

Reizt Sie die Übernahme dieser abwechslungsreichen Aufgabe?

Dann freuen wir uns auf die Zusendung Ihrer aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Vergütungsvorstellung per Email an Herrn Jörg Faccin

jobs@medifa.com